

WE'RE HIRING

# SENIOR SALES MANAGER\*IN FÜR WEALTHTECH SOFTWARE | FOKUS: SCHWEIZ

MÜNCHEN ODER LOKAL IN DER SCHWEIZ | VOLLZEIT | (m | w | x)

Gestalte als Senior Sales Manager\*in unseren Eintritt in einen neuen Markt – die Schweiz. Dabei bist Du von der Entwicklung von Marktstrategien bis zur aktiven Ansprache und Beratung von Kund\*innen (Family Offices / Trusts, Financial Institutions, Asset Manager\*innen und Pension Funds) in jeden Schritt involviert. Im QPLIX Sales Team verstehen wir uns nicht als Verkäufer\*innen, sondern verfolgen einen lösungsorientierten Ansatz, bei welchem wir gemeinsam mit unseren Kund\*innen passgenaue Lösungen mit hohem Business Value und Innovationsgrad erarbeiten. **Bei QPLIX hast Du die Chance, in einem kreativen Arbeitsumfeld ein Unternehmen auf dem Wachstumspfad im Kern zu prägen. Deine wichtigste Aufgabe? Der Welt unsere Geschichte zu erzählen.**

## DEINE AUFGABEN

- **MARKTSTRATEGIEN** | Entwickle und implementiere Marktstrategien für die Lead Generation & Conversion in der Schweiz; Analysiere Kund\*innenbedürfnisse, Wettbewerber\*innen und Marktentwicklungen, um den schweizer Markt systematisch zu erschließen; Nutze Deine Nähe zu diesem Marktumfeld, um eigene Ideen in die Produktentwicklung einzubringen.
- **ENTREPRENEUR** | Du bekommst von uns die Autonomie, um Prozesse selbständig zu definieren und das Wachstum im schweizer Markt zu gestalten und zu ermöglichen; Du bist eine Schlüsselfigur in unserem Vertriebsteam und baust Dir ein Team auf.
- **PITCH** | Überzeuge namenhafte Interessent\*innen durch exzellente Kenntnisse bzgl. Produkt, Kund\*innen-Workflows und Branche sowie durch individuelle Lösungspräsentationen von der QPLIX Plattform (digital und in persönlichen Meetings); Analysiere und bearbeite RFPs; Kontaktiere systematisch potenzielle Neukund\*innen.
- **LÖSUNGSORIENTIERUNG** | Begleite unsere Kund\*innen als Sparring Partner\*in, welche\*r nicht nur ein Produkt verkauft, sondern gemeinsam mit ihnen innovative Lösungen entwickelt.
- **PARTNER NETWORK** | Entwickle und pflege enge Beziehungen zu unseren Partner\*innen; Screene den schweizer Markt für potenzielle strategische Partnerschaften; Arbeite dabei eng mit dem QPLIX-Management zusammen.
- **EVENTS** | Repräsentiere uns bei spannenden Events der Finanz- und FinTech-Szene in der Schweiz.

## DEIN PROFIL

- Du verfügst über mehrjährige (10+) Erfahrung im Vertrieb komplexer Produkte in der Finanzbranche. Du hast Erfahrung in der Entwicklung und dem Management strategischer Partnerschaften mit Senior Level Executives.
- Du verfügst über ein gutes Netzwerk zu Entscheidungsträger\*innen in der Finanzbranche in der Schweiz. Du hast ein gutes Verständnis für die lokale Kultur und das Geschäftsumfeld in diesem Markt.
- Du hast Spaß am Umgang mit Kund\*innen und dem Vertrieb moderner Technologien und verfügst über Verhandlungsgeschick sowie sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit, mit denen Du für uns und unsere Vision begeistern kannst.
- Dein unternehmerisches Denken macht Dich zu einem/r guten Sparring Partner\*in, der/die nicht „nur“ verkauft, sondern gemeinsam mit unseren Kund\*innen passgenaue Lösungen mit Business Value entwickelt. Dabei bist Du ein\*e gute\*r Zuhörer\*in, der/die die Anforderungen und Herausforderungen unserer Kund\*innengruppe im Detail verstehen möchte.
- Du arbeitest analytisch anhand vorhandener Daten, verstehst die dahinterstehenden Prozesse und leitest daraus weitere Maßnahmen für Deine künftigen Strategien ab.
- Du bist verhandlungssicher in Deutsch und Englisch und überzeugst so potentielle Kund\*innen aller Nationalitäten.
- Sorgfalt, Verschwiegenheit, Loyalität und Reisebereitschaft sind für Dich selbstverständlich.
- Du lebst eine Hands On Mentalität, arbeitest selbstständig und strukturiert.

## ÜBER UNS

QPLIX entwickelt und betreibt eine Software Lösung für das Management komplexer Vermögen. Über die Plattform werden insgesamt bereits mehr als 120 Mrd. EUR von namhaften Kunde\*innen verwaltet. Sie nutzen QPLIX für das Management aller Bestandteile ihres verwalteten Vermögens, welches von Aktien, Anleihen, Private Equity Funds und Immobilien bis hin zu einzigartigen Assets, wie Kunst und Sammlerstücke oder sogar Flugzeugen und Golfplätzen reicht. Das QPLIX-Team vereint Software Engineering und Finanz-Expert\*innen mit dem gemeinsamen Ziel, die Finanzplattform der Zukunft zu erschaffen.

### ZUR AKTUELLEN COVID19-SITUATION:

In der durch die Pandemie geprägten schwierigen Situation auf dem Arbeitsmarkt sind wir sehr dankbar, dass unser Geschäftsmodell nicht negativ beeinflusst wird und wir so nach wie vor einstellen und viele spannende Stellen anbieten können. Wir glauben an eine Zeit nach Corona, bis dahin unterstützen wir unsere Teammitglieder mit flexiblen Home Office Möglichkeiten, voll-digitalem Remote Teamwork inkl. gestellter Hardware und digitalen Team Events.

## BENEFITS



VERTRAUEN & FAIRE  
BEZAHLUNG



FLEXIBLE  
ARBEITSZEITEN



GRATIS  
GETRÄNKE & OBST



STANDORT IM  
HERZEN MÜNCHENS



INDIVIDUELLES  
WEITERBILDUNGS-  
PAKET



STATE-OF-THE-ART  
TECHNIK



STARTUP  
FLAIR



TEAMEVENTS



EIN KUNTERBUNTES  
TEAM

## BEWERBUNG

Sende Deine Bewerbung und Deinen CV an [karriere@qplix.com](mailto:karriere@qplix.com) oder ruf uns unter +49 (89) 998 2716 46 an.

Mehr Informationen auf [www.qplix.com/de/karriere](http://www.qplix.com/de/karriere)

WIR FREUEN UNS DARAUF, DICH KENNEN ZU LERNEN!

