

WE'RE HIRING

SENIOR ACCOUNT MANAGER*IN FÜR WEALTHTECH PLATTFORM

MÜNCHEN | VOLLZEIT | (m | w | x)

Arbeiten bei QPLIX ist wie unsere Plattform: professionell und auf Exzellenz ausgerichtet. Als B2B2C-Anbieter arbeiten wir mit Partner*innen, die große Kund*innenvermögen verwalten. Entsprechend hoch sind die Ansprüche, die sie und wir an uns haben. In einem dynamischen Team von Technologie- und Finanzexpert*innen sind wir gemeinsam erfolgreich. Du hast Interesse, uns im Bereich Sales als Senior Account Manager für Privatbanken, Vermögensverwaltung und Family Office zu unterstützen? Dann **begleite uns auf dem Weg in die Zukunft mit Deinem Engagement und Deinem Potential!**

DEINE AUFGABEN

IN A NUTSHELL: Du verantwortest die vollumfängliche Beratung und Betreuung Deines Kund*innen- und Partner*innenportfolios, überzeugst mit Deinem Verständnis für ihre Bedürfnisse und der Entwicklung zielorientierter Lösungen. So generierst Du nachhaltige Beziehungen und förderst gemeinsames Wachstum.

- **CUSTOMER RELATIONS** | Du bist der/die Hauptansprechpartner*in für Deinen Kund*innenstamm und begleitest und betreust diesen vollumfänglich im Rahmen des Sales und Aftersales; Du entwickelst und pflegst die Beziehung zu Deinen Kund*innen, um ihnen eine herausragende Customer Experience zu gewährleisten, aus der starke und vertrauensvolle Beziehungen entstehen.
- **CUSTOMER NEEDS** | Du kennst die Bedürfnisse Deiner unterschiedlichen Kund*innen und kannst diese flexibel mit individuellen Lösungen bedienen; Gleichzeitig präsentierst Du neue Ideen und mögliche Folgeprojekte, die die Wünsche der jeweiligen Partner*innen optimal ergänzen.
- **KOORDINATION** | Du sorgst über die Abteilungsgrenzen hinweg für Transparenz hinsichtlich der Anforderungen unserer Partner*innen an die Software und wirkst so an der erfolgreichen Entwicklung und Implementierung neuer und kund*innenorientierter Features mit.
- **LÖSUNGSORIENTIERUNG** | Für Dich steht nicht das bloße Verkaufen, sondern das Resultat im Vordergrund; Durch regelmäßigen und zielgerichteten Austausch mit Deinen Kund*innen erkennst Du Handlungsbedarf sofort und reagierst mit Lösungen, die einen hohen Business Value und Innovationsgrad bieten.

DEIN PROFIL

- Du verfügst über Berufserfahrung (5+ Jahre) im Account Management, idealerweise im Bereich des Digital Wealth Managements, Bankings oder der Finanzbranche im Allgemeinen und hast eine schnelle Auffassungsgabe.
- Abschluss- und Serviceorientierung zeichnen Dich aus und Du bringst Expertise in der Beratung von Entscheidungsträger*innen (B2B-Sales) mit.
- Du hast großes Interesse an digitalen Geschäftsmodellen und Kapitalmärkten.
- Du arbeitest analytisch, strukturiert, fokussiert und kannst so innovative Konzepte entwickeln.
- Du zeichnest Dich durch ein sicheres Auftreten, ausgezeichnete Sozialkompetenz, hohe Eigenmotivation sowie Freude an der Teamarbeit aus.
- Du kommunizierst souverän über Abteilungs- und Unternehmensgrenzen hinweg.
- Du bist sicher im Umgang mit den gängigen MS-Office Anwendungen, insbesondere Excel und Powerpoint.
- Du verfügst über eine herausragende Kommunikationsstärke in Deutsch und Englisch und lebst für den Kontakt mit Deinen Kund*innen.

ÜBER UNS

QPLIX entwickelt und betreibt eine Software Lösung für das Management komplexer Vermögen. Über die Plattform werden insgesamt bereits mehr als 120 Mrd. EUR von namhaften Kund*innen verwaltet. Sie nutzen QPLIX für das Management aller Bestandteile ihres verwalteten Vermögens, welches von Aktien, Anleihen, Private Equity Funds und Immobilien bis hin zu einzigartigen Assets, wie Kunst und Sammlerstücken oder sogar Flugzeugen und Golfplätzen reicht. Das QPLIX-Team vereint Software Engineering und Finanz-Expert*innen mit dem gemeinsamen Ziel, die Finanzplattform der Zukunft zu erschaffen.

ZUR AKTUELLEN COVID19-SITUATION:

In der durch die Pandemie geprägten schwierigen Situation auf dem Arbeitsmarkt sind wir sehr dankbar, dass unser Geschäftsmodell nicht negativ beeinflusst wird und wir so nach wie vor einstellen und viele spannende Stellen anbieten können. Wir glauben an eine Zeit nach Corona, bis dahin unterstützen wir unsere Teammitglieder mit flexiblen Home Office Möglichkeiten, voll-digitalem Remote Teamwork inkl. gestellter Hardware und digitalen Team Events.

BENEFITS



VERTRAUEN & FAIRE
BEZAHLUNG



FLEXIBLE
ARBEITSZEITEN



GRATIS
GETRÄNKE & OBST



STANDORT IM
HERZEN MÜNCHENS



INDIVIDUELLES
WEITERBILDUNGS-
PAKET



STATE-OF-THE-ART
TECHNIK



STARTUP
FLAIR



TEAMEVENTS



EIN KUNTERBUNTES
TEAM

BEWERBUNG

Sende Deine Bewerbung und Deinen CV an karriere@qplix.com oder rufe uns unter +49 (89) 998 2716 46 an.

Mehr Informationen auf www.qplix.com/de/karriere

WIR FREUEN UNS DARAUF, DICH KENNEN ZU LERNEN!

