



WAS SPRICHT FÜR EIN TRAINEEPROGRAMM?

- **EINBLICK** in unterschiedliche Aufgabenfelder
- **KENNELERNEN** deiner Stärken
- **IDEALE BASIS** für Führungspositionen

TRAINEEPROGRAMM FINTECH CONSULTING

STANDORT: MÜNCHEN

QPLIX entwickelt und betreibt eine Software Lösung für das Management komplexer Vermögen. Über die Plattform werden insgesamt bereits mehr als 70 Mrd. EUR von namhaften Kunden verwaltet. Sie nutzen QPLIX für das Management aller Bestandteile ihres verwalteten Vermögens, welches von Aktien, Anleihen, Private Equity Funds und Immobilien bis hin zu einzigartigen Assets, wie Kunst und Sammlerstücke oder sogar Flugzeugen und Golfplätzen reicht. Das QPLIX-Team vereint Software Engineering und Finanz-Experten mit dem gemeinsamen Ziel, die Finanzplattform der Zukunft zu erschaffen.

DIE STATIONEN IM TRAINEEPROGRAMM

Das Traineeprogramm bei QPLIX führt dich durch verschiedene Stationen im Rahmen des Bereichs FinTech Consulting. Im Rahmen des Programms (15 Monate) kannst du nach einem umfassenden Onboarding-Training (Schulungen, Workshops und Online Trainings) durch unsere Academy jeweils 3 oder 6 Monate in den folgenden Consulting-Spezialisierungen verbringen:

- **BASISAUSBILDUNG DURCH ACADEMY**
- **CLIENT ONBOARDING** | Projektmanagement beim Onboarding neuer Kunden
- **CLIENT ADVISORY** | Beratung & Support von Bestandskunden
- **ACADEMY** | Konzeption spannender Workshops für Kunden und Kollegen und Verfassen von Dokumentationen
- **PRESALES / BUSINESS DEVELOPMENT** | Konzeption spannender Cases im Sales-Prozess

Gerne beraten wir dich in einem persönlichen Kennenlernen, welche konkreten Aufgabenbereiche mit den einzelnen Spezialisierungen verknüpft sind und welche Abfolge der Stationen für dich am passendsten ist.

Nach dem Programm steht deinem Einstieg in einer der Stationen nichts mehr im Wege! Das Traineeprogramm stellt aufgrund der breiten Ausbildung die ideale Basis für Führungspositionen dar.

DEIN PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich BWL / VWL / Finance / Accounting / Wirtschaftsinformatik oder Ähnliches
- Spaß am Umgang mit dem Kunden (in Deutsch und Englisch)
- Gutes Verständnis für unterschiedliche Assetklassen und Accounting
- Affinität für neue Technologien
- Sicherer Umgang mit MS Office, insb. Excel
- Sehr gute Organisationsfähigkeit und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Sende deine Bewerbung und deinen CV an karriere@qplix.com und falls du noch mehr erfahren möchtest, rufe uns unter +49 (89) 998 2716 46 an.

BASISAUSBILDUNG

Mit Hilfe des Academy-Teams erhältst du einen umfangreichen Einblick in unsere Software und lernst QPLIX als Unternehmen (Strukturen, Tools etc.) noch besser kennen. Im Anschluss absolvierst du unsere Online-Trainings, um den Umgang mit der QPLIX-Software zu erlernen und deine Grundlagen in Finance / Accounting zu vertiefen.

TAG 1-2

Schulung durch das Academy-Team

TAG 3-5

Absolvierung der Online-Trainings

CLIENT ONBOARDING

In einem der beiden Client Onboarding Teams (Single Client Solutions oder Multi Client Solutions) unterstützt Du Neukunden, wie internationale Single-, und Multi Family Offices, Investment Manager und Banken, mit Deinem Know-How bei der Abbildung und Auswertung komplexer Vermögen mithilfe digitaler Lösungen. Hierbei berätst Du die Kunden sowohl bei fachlichen als auch bei prozessualen Fragestellungen und hilfst bei der Strukturierung und Abbildung des gesamten Vermögens in der QPLIX Plattform.

Projektmanagement und Kundenberatung bei der Abbildung komplexer Vermögensstrukturen

Schritt-für-Schritt Aufbau des Kundensystems

CLIENT ADVISORY

Im Client Advisory berätst du die Bestandskunden bei der täglichen Anwendung von QPLIX. Aufgrund der stetigen Entwicklung unserer Software, kommen immer wieder neue Features hinzu, wodurch eine Beratung essentiell ist. Es werden die unterschiedlichsten Fragen von verschiedenen Nutzer-Typen gestellt, sodass du mit deinen Finance- und System-Kenntnissen brillieren kannst. Außerdem kannst du spannende Folgeprojekte mit Kunden erarbeiten (z.B. Anbindung einer Schnittstelle oder Konzeption eines neuen Reportings).

Unterstützung der Bestandskunden bei allen Fragen rund um die Software

Umsetzung von Folgeprojekten

ACADEMY

Mit dem Wissen, welches du im Rahmen der letzten Stationen sammeln konntest, kennst du die Anforderungen unterschiedlicher Kundengruppen. Dieses Wissen kannst du nun im Rahmen spannender Schulungen, Workshops und Dokumentationen an neue QPLIXler und Kunden weitergeben. Zudem zählt das Erarbeiten von Konzepten zur Optimierung der Usability von QPLIX zu deinem Aufgabengebiet. Letztlich wirst du bei der Academy neue Workshops konzeptionieren und halten sowie bestehende Workshops und Online-Trainings verbessern.

Konzeption neuer Workshops und Online-Trainings

Wissenstransfer für Kunden und neue QPLIXler / Halten von Schulungen

Optimierung bestehender Workshops & Online-Trainings

PRESALES / BUSINESS DEVELOPMENT

In der letzten Station wirst du das Sales-Team tatkräftig unterstützen. Du bearbeitest Anfragen und bereitest Demo Cases für potenzielle Neukunden vor. Außerdem unterstützt du das Team bei der Identifikation neuer Kunden und analysierst den Markt, um die genauen Anforderungen zu erarbeiten. Zudem erstellst du überzeugende Materialien für den Neukunden-Pitch.

Bearbeitung von Anfragen & Vorbereitung von Demo Cases

Identifikation neuer Kunden & Marktanalysen

Erstellung von Pitch Materialien