

WE'RE HIRING SENIOR SALES & RELATIONSHIP MANAGER FÜR FINTECH SOFTWARE | DACH

Überzeuge als Sales & Relationship Manager mit deinem Sales-Pitch potenzielle Kunden von unserer Next Generation FinTech Asset Management Plattform. Zu unseren Kundengruppen zählen u.a. internationale Single- und Multi Family Offices, Vermögensverwalter und Institutionals. Als Schnittstelle betreust du zudem die Beziehung zu namhaften Kunden und Partnern. Durch Verfolgung der Marktentwicklungen kannst du mit deinen Ideen zur Weiterentwicklung der Plattform beitragen. Deine wichtigste Aufgabe? Der Welt unsere Geschichte zu erzählen.

DEINE AUFGABEN

- Verantworte und manage die **Akquise, Beratung und Betreuung namhafter Interessenten und Kunden** (Family Offices, Vermögensverwalter, Institutionals etc.).
- **Präsentiere unsere Plattform** mit all ihren Features und überrasche mit kreativen und perfekt passenden Lösungen (digital und in persönlichen Meetings).
- Bearbeite **Kundenanfragen** und kontaktiere strukturiert **potenzielle Neukundensegmente**.
- Konzipiere und implementiere überzeugende und individuelle **Lösungspräsentationen** basierend auf deiner **Recherche von Business Opportunities und Targets** und überzeuge mit deinem Sales-Pitch die Interessenten direkt bei ihnen vor Ort.
- Verfolge die **Marktentwicklung** und nutze deine Nähe zum Markt, um **eigene Ideen zur Weiterentwicklung der QPLIX Software** beizutragen.
- Repräsentiere uns bei faszinierenden **Fintech- und Finanz-Events** und lerne die Industrie mit all ihren spannenden Facetten kennen.
- **Entwickle und implementiere innovative Vertriebswege und -strukturen** in unserem stark wachsenden Team.
- Analysiere und bearbeite **RFPs (Requests for proposal)**.
- Pflege unser **Partner-Netzwerk**.

DEIN PROFIL

- **Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb in der Finanzbranche**
- **Netzwerk zu Entscheidungsträgern in der Finanzbranche** (v.a. Single / Multi Family Offices, Vermögensverwalter und Banken)
- **Erfolgreich abgeschlossenes Studium**
- Spaß am **Umgang mit dem Kunden** (in Deutsch und Englisch)
- Spaß am **Vertrieb** moderner Technologien, sehr gute **Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit** und **Verhandlungsgeschick**
- **Methodisches und strukturiertes Vorgehen** bei der Konzeptionierung und Implementierung komplexer Lösungen
- **Reisebereitschaft**
- Sicherer Umgang mit **MS Office, insb. Excel und Powerpoint**
- **Eigeninitiative und Eigenverantwortung**
- **Sorgfalt und Verschwiegenheit**
- **Flexibilität, Belastbarkeit und Loyalität**
- **Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse**

ÜBER UNS

QPLIX entwickelt und betreibt eine Software Lösung für das Management komplexer Vermögen. Über die Plattform werden insgesamt bereits mehr als 70 Mrd. EUR von namhaften Kunden verwaltet. Sie nutzen QPLIX für das Management aller Bestandteile ihres verwalteten Vermögens, welches von Aktien, Anleihen, Private Equity Funds und Immobilien bis hin zu einzigartigen Assets, wie Kunst und Sammlerstücken oder sogar Flugzeugen und Golfplätzen reicht. Das QPLIX-Team vereint Software Engineering und Finanz-Experten mit dem gemeinsamen Ziel, die Finanzplattform der Zukunft zu erschaffen.

BENEFITS



VERTRAUEN & FAIRE
BEZAHLUNG



FLEXIBLE
ARBEITSZEITEN



GRATIS
GETRÄNKE & OBST



STANDORT IM
HERZEN MÜNCHENS



INDIVIDUELLES
WEITERBILDUNGS-
PAKET



STATE-OF-THE-ART
TECHNIK



STARTUP
FLAIR



TEAMEVENTS



EIN KUNTERBUNTES
TEAM

BEWERBUNG

Sende Deine Bewerbung und Deinen CV an karriere@qplix.com oder rufe uns unter +49 (89) 998 2716 46 an.

Mehr Informationen auf www.qplix.com/de/karriere

WIR FREUEN UNS DARAUF, DICH KENNEN ZU LERNEN!

